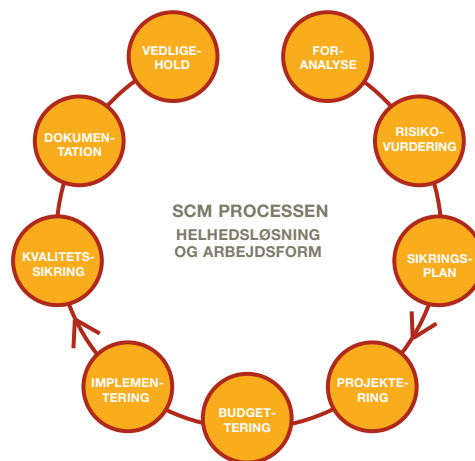


**HOWENI**  
FOKUS PÅ SIKRING

SCM  
**SECURITY  
CONTRACTOR  
MANAGEMENT**

15.01



**SECURITY CONTRACTOR MANAGEMENT (SCM)** går i dybden med risikovurdering og tilbyder konkrete forslag til taktiske og tekniske løsninger, som sikrer kunden korrekt sikrings- og tryghedsniveau





HOWENI A/S  
RØDAGER ALLE 125-127  
DK-2610 RØDOVRE  
T +45 7010 5588  
F +45 7010 5599  
HOWENI@HOWENI.DK  
WWW.HOWENI.DK

### ET KONCEPT, HVOR VI FUNGERER SOM SIKRINGSENTREPRENØR FOR KUNDEN

Security Contractor Management (SCM) er et nyt, unikt koncept i branchen. Udviklet af HOWENI A/S på baggrund af vores rådgivningserfaringer fra tidligere søsterselskaber, Institut for Sikring og Tryghed A/S henholdsvis European Institute for Risk Management A/S.

### BREDT KONCEPT

SCM er et sikrings-entreprisestyings-koncept, hvor vi stiller vores samlede knowhow og kompetencer indenfor sikring og forebyggelse til rådighed. Konceptet henvender sig både til kunder, der ønsker total outsourcing, og til kunder, der ønsker projektledelse af en konkret installation eller projekt.

### SIKRINGSEKSPERTER

Vores næsten 50 år i branchen gør os til sikringseksperter. Vi kender alle gældende normer, standarder og forsikringskrav. Vi kan hjælpe med at vurdere trusler og risici, som kunden bør beskytte sig imod. Og vi kan bistå med forslag til taktiske og tekniske løsninger, som sikrer kunden korrekt sikrings- og tryghedsniveau.

### TOTALANSVAR

SCM er en helhedsløsning og samtidig en arbejdsform for alt, hvad vi tilbyder. Med erfaring og forståelse for kundens sikringsbehov påtager vi os totalansvaret for en gennemgribende løsning. Vores højt klassificerede og erfarne konsulenter løser naturligvis opgaven i største fortrolighed.

### NÆSTEN 50 ÅRS EKSPERTISE

En SCM aftale indebærer, at kunden betaler administrationsfee som tillæg til netto-produktprisen. Kunden har 100% adgang til alle kalkulationer, så åbenheden er også 100%. Vi overfører reelt næsten 50 års ekspertise og vores tilsvarende netværk og forhandlingskendskab til kunden mod en fee pr. leveret produkt.

Kunden får dermed ofte ganske væsentlige besparelser eller som minimum væsentligt mere værdi for sin investering og kan fokusere på den øvrige del af risikostyringen. Vi leverer løsningerne til markedspriser, der ikke er set før – med en åbenhed, der er unik.

Åbne kalkulationer gør, at vi kan koncentrere os om at finde de rette produkter til en konkret løsning. I første kvartal af 2009 har vi bl.a. lavet projekter med sikringståge, adgangskontrol, varesikring, værdihåndtering samt en del opgaver inden for vores traditionelle kernekompetencer.

### SKRÆDDERSYDEDE LØSNINGER

Indenfor SCM er både kunder og projekter unikke. Da det er umuligt at forudsæ kundebehov, findes ingen færdige pakkedninger. Vi skræddersyr løsninger, leverandørsammensætninger og HOWENI SCM teams individuelt for at sikre kunden topkvalitet inden for både produkter og rådgivning.

